

# Public Training Calendar 2019

January - June 2019

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนมกราคม - มิถุนายน 2562



## January

Date	Course	Instructor	Fee
22	Proactive Sales for Increasing New Customer แนวทางการขายเชิงรุกเพื่อเพิ่มลูกค้าใหม่	อ.ชนะ ก่อกิจการ	6,800
23	5 Strategic Thinking Enhancements 5 รูปแบบการคิดเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภาคาสน์วิวัฒน์	6,800
29	Digital Marketing: Uptrend Strategy and New Tools ติดปีกการตลาดในยุคดิจิทัล	คุณประสิทธิ์ วรรณตราวนิช	6,800
31	From Good to Great Manager From Good to Great Manager	อ.จุลชัย จุลเจือ	6,800



## February

Date	Course	Instructor	Fee
6	Marketing & Sales Strategy to Increase Customer กลยุทธ์การตลาดและการขายเพื่อเพิ่มฐานลูกค้า	อ.วิทยา จารุงงค์โสภณ	6,800
7	Cost Reduction Techniques and Work Improvement เทคนิคการลดต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพในการทำงาน	ดร.ภาวัต อุปลัมภีเชื้อ	6,800
8	Logical & System Thinking ทักษะความคิดเชิงเหตุผลและการคิดเชิงระบบ	คุณสมเกียรติ สมบุญเรืองศรี	6,800
13	Storytelling for Management กลยุทธ์ Storytelling เพื่อการบริหาร	คุณลัดดาวัลย์ รัตนดิกลชัย	6,800
22	Agile Management การบริหารงานแบบคล่องตัว	อ.กฤษณ์ ปัทมะโรจน์	6,800
26	Modern Marketing Strategy for New Generation กลยุทธ์การตลาดสำหรับลูกค้ายุคใหม่	ดร.สุทธิภัทร อัครวิชัยโรจน์, คุณสืบศักดิ์ ลีวัลักษณ์	6,800
27	Excellent Supervisory Skill ศิลปะการเป็นหัวหน้างาน	คุณกิตติณัฐ พนมฤทธิ์	6,800
28	Psychology for Management & Motivating Techniques จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจทีมงาน	ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	6,800

Strategy In You



# Public Training Calendar 2019 January - June

ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนมกราคม - มิถุนายน 2562



## March

Date	Course	Instructor	Fee
13	<b>Project Management: Definition &amp; Planning</b> หลักการบริหารโครงการ การกำหนดและวางแผนโครงการ	ผศ.ดร.วิพุธ อ่องสกุล	6,800
14	<b>Project Management: Implementation &amp; Evaluation</b> หลักการบริหารโครงการ : การดำเนินโครงการและการประเมิน	ดร.คมนัน พันธรักษ์	6,800
19 - 20	<b>6 Managerial Skills for Top Manager</b> 6 ทักษะด้านการบริหารสำหรับผู้จัดการ	อ.นิพัทธ์ กานตอัมพร, อ.พิศิษฐ์ ไชยปรีชา	14,900
21	<b>Wow Creativity for Content Marketing</b> สร้างสรรค์ Content Marketing อย่างไรให้ Wow!	คุณเอกชัย พิทักษ์เกียรติกุล, คุณธนพันธ์ วงศ์ชินศรี	6,800
26	<b>Marketing Analysis</b> การวิเคราะห์ทางการตลาด	ศ.วิฑูรย์ รุ่งเรืองผล	6,800
27	<b>OKRs &amp; Performance Management</b> OKRs และการประเมินผลงานสำหรับหัวหน้างาน	ดร.ภูษิต วงศ์หล่อสายชล	6,800
28	<b>Effective Facilitator Skills</b> พัฒนาทักษะการเป็น Facilitator	ผศ.ดร.รักษพงษ์ วงศาโรจน์	6,800
29	<b>Sales Planning for Salesperson</b> การวางแผนการขายสำหรับนักขายมือโปร	ดร.วิชัย ว่องศิลป์วัฒนา	6,800



STRATEGIC

## April

Date	Course	Instructor	Fee
2	<b>Convincing</b> จิตวิทยาและวาทศิลป์ในการโน้มน้าวใจ	ดร.ประภัสสร จันทร์สถิตย์พร, ผศ.ดร.ปรัชญา ปิยะมโนธรรม	6,800
3	<b>The New Way of Marketing Communication</b> วิถีและเครื่องมือใหม่ของการสื่อสารทางการตลาด	อ.วิภานันท์ มงคลจันทร์	6,800
23	<b>The Art of Negotiation and Persuasion for Sales</b> ศิลปะการโน้มน้าวใจและการต่อรองเพื่อสร้างความสำเร็จในการขาย	อ.ไพฑูริย์ ล้วนวรรณวัฒน์	6,800
26	<b>Communication Power for Manager</b> Communication Power for Manager	คุณชฎานทิพย์ โฉมชนะโกสินทร์	6,800



ปฏิทินอบรม - สัมมนา เดือนมกราคม - มิถุนายน 2562

## May

Date	Course	Instructor	Fee
7	<b>Strategic Management</b> การบริหารเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	6,800
8	<b>Strategic Planning</b> การวางแผนเชิงกลยุทธ์	รศ.ดร.สมชาย ภคภาสน์วิวัฒน์	6,800
9	<b>Purchasing 4.0</b> การจัดซื้อยุคใหม่ในโลกดิจิทัล	คุณกิตติกร โชติสกุลรัตน์	6,800
14	<b>Innovation &amp; Business Design Thinking</b> Innovation & Business Design Thinking	อ.กฤษณ์ ปัทมะโรจน์	6,800
15	<b>People Management &amp; Working Plan for Manager</b> เทคนิคการวางแผนคนวางแผนงานสำหรับหัวหน้างานให้ได้เป้าหมายและผลงาน	ดร.นนท์วัฒน์ สุขผล	6,800
23	<b>Disruptive Marketing</b>	ศ.วิวัฒน์ รุ่งเรืองผล	6,800
24	<b>Disruptive for Management</b>	ดร.ภูษิต วงศ์หล่อสายชล	6,800
29	<b>Customer Journey Map</b> เทคนิคการสร้างแผนที่เส้นทางประสบการณ์ลูกค้า สู่อการเพิ่มคุณค่าที่แท้จริง	อ.ชินจิตต์ แจ่มเจนกิจ, คุณเอกชัย พิทักษ์เกียรติกุล	6,800
30	<b>Sales Analysis</b> การวิเคราะห์การขายเพื่อสร้างรายได้เปรียบทางการแข่งขัน	อ.ธเนศ ตั้งเจริญมั่นคง	6,800



## June

Date	Course	Instructor	Fee
4	<b>How to Create Event Marketing Plan</b> กลยุทธ์การสร้างแผนกิจกรรมทางตลาด	อ.วิภานต์ มงคลจันทร์	6,800
12 - 13	<b>6 Managerial Skills for Top Manager</b> 6 ทักษะด้านการบริหารสำหรับผู้จัดการ	อ.นิพัทธ์ กานตอัมพร อ.พิศิษฐ์ โชคปรีชา,	14,900
14	<b>Process Mapping: how to create workflow and work improvement</b> การทำ Process Mapping เพื่อสร้างผังงานและเพิ่มพูนประสิทธิภาพงาน	ผศ.ดร.วิฑูรย์ อ่องสกุล	6,800
20	<b>Storytelling for Marketing</b> กลยุทธ์ Storytelling เพื่อการตลาด	คุณลัดดาวัลย์ รัตนดิลกชัย	6,800
27	<b>Finance &amp; Budgeting for Manager</b> การบริหารการเงินและงบประมาณ สำหรับผู้บริหาร	ดร.ภาวัต อูปลักษณ์เชื้อ	6,800
28	<b>Competitive Sales &amp; Marketing Strategy</b> กลยุทธ์การขายและการตลาดเพื่อสร้างรายได้เปรียบ	ดร.วิชัย ว่องศิลป์วัฒนา	6,800



www.sbdc.co.th

## สมัครสมาชิก Strategic Center รับสิทธิประโยชน์เหนือใคร

### สิทธิพิเศษสำหรับสมาชิก



รับคูปองส่วนลด มูลค่า 3,400 บาท



รับส่วนลด 10 % Public Training ทุกหลักสูตร



ส่วนลด 20% จาก Job Passport  
และประกาศรับสมัครงานฟรี มูลค่า 3,000 บาท

ค่าสมัครสมาชิก 1,500 บาท / ปี (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

แผนผังของนักกลยุทธ์ด้านทรัพยากรมนุษย์

The Best HR Content  
**People Development**



STRATEGIC



กด แล้วคุณจะได้พบกับสาระดีๆ  
ด้าน People Development

[www.facebook.com/StrategicCenter](http://www.facebook.com/StrategicCenter)

Line ID : @strategiccenter รับข่าวสารสิทธิพิเศษก่อนใคร



สนใจสมัครหลักสูตรเดือนมกราคม- มิถุนายน 2562

สนใจสมัคร ส่งใบตอบรับ มาที่ >>>



LINE  
@strategiccenter

หรือสมัครบนเว็บไซต์  
[WWW.SBDC.CO.TH](http://WWW.SBDC.CO.TH)



1 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย  มือถือ

E-mail

2 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย  มือถือ

E-mail

3 ชื่อ

ตำแหน่ง/ฝ่าย  มือถือ

E-mail

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่  สาขา

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ประเภทธุรกิจ

ที่อยู่

ชื่อผู้ประสานงาน

ตำแหน่ง/ฝ่าย

โทรศัพท์  มือถือ

โทรสาร

E-mail

สมาชิกศูนย์ฯ รับส่วนลด 10 %

สมาชิกศูนย์ฯ 1,500 บาท / ปี

พร้อมรับสิทธิประโยชน์กับทางศูนย์ฯ

(ขอสงวนสิทธิ์สำหรับสมาชิกและผู้ที่เกี่ยวข้องที่นั่ง  
ลงหน้าก่อน)

01

### การชำระเงิน

ชำระโดยสั่งจ่ายเช็ค/แคชเชียร์เช็ค ชิดคร่อม

สั่งจ่ายในนาม

“บริษัท ศูนย์พัฒนากลยุทธ์ทางธุรกิจ จำกัด”

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105539066692

1755 ซ.ลาดพร้าว 94 ถ. ลาดพร้าว แขวงพลับพลา

เขตวังทองหลาง กรุงเทพฯ 10310

02

โอนเงินเข้าบัญชี

ธนาคารกสิกรไทย จำกัด(มหาชน)

สาขาศรีวิภาทวารนอินทาวน

บัญชีออมทรัพย์ เลขที่ 609-2-01313-6

03

ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด(มหาชน)

สาขาสี่แยกศรีวิภา บัญชีออมทรัพย์

เลขที่ 140-2-12879-3

\*\*\*หมายเหตุ หากต้องการยกเลิกหลักสูตรต้องแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วัน  
มิฉะนั้นท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายร้อยละ 30 ของค่าธรรมเนียมการอบรม